

WIR ERWEITERN UNSER TEAM MITARBEITER/INNEN IM VERTRIEBSAUSSENDIENST DEUTSCHLAND (M/W/D)

Anstellung: Vollzeit (38,5h/Woche) | Startdatum: sofort | Dienstzeiten: Mo. - Do. 7.00 -16.00 Uhr,
Fr. 7.30 - 12.00 Uhr

Einsatzort: Deutschland | Regionen:

München - Stuttgart - Nürnberg | Bremen - Hamburg - Ruhrgebiet | Berlin - Leipzig - Dresden

IHRE AUFGABEN:

- § Planung und selbständige Durchführung von Produktschulungen für das komplette Energie-Produktportfolio von SBS HandelsGmbH
- § Fachlicher Austausch & Schulung unserer Kunden
- § Mitentwicklung des fachlichen Schulungsangebots
- § Mitarbeit bei Projekten in Zusammenarbeit mit Vertrieb, Märkten und Zentralbereichen
- § Bearbeitung und Erstellung von Schulungsunterlagen
- § Sie fungieren als Schnittstelle zu ex- sowie internen Ansprechpartner/innen
- § Eigenverantwortung für das Vertriebsgebiet und die zu betreuenden Kunden/Märkte
- § Regelmäßige Besuche der Märkte für Schulungen, Umbauten, etc.

IHR PROFIL:

- § Elektrotechnische Ausbildung bzw. Affinität zu technischen Produkten und Interesse am Produktportfolio
- § Strategisches Denken
- § Englischkenntnisse von Vorteil
- § MS Office Kenntnisse von Vorteil
- § Motivierte, zuverlässige, präzise sowie lösungsorientierte Arbeitsweise
- § Hohes Maß an Eigeninitiative sowie Organisationstalent
- § Offene und kommunikative Persönlichkeit mit sicherem & serviceorientiertem Auftreten
- § Einsatzbereitschaft, Teamfähigkeit und Belastbarkeit

WIR BIETEN:

- § Ein hoch motiviertes Team und sehr gutes Betriebsklima in einem wachsenden Unternehmen
- § Eine sorgfältige Einführung in Ihr Aufgabengebiet und in unser Produktsortiment
- § Volle Integration in unser Team
- § Zusatz-Prämie nach 1 Jahr Betriebszugehörigkeit
- § Laufende Weiterbildungsmöglichkeiten

SBS – HandelsGmbH – Simply Best Service, ist ein Großhandelsunternehmen mit elektronischen Produkten für Kunden im DIY-Segment in Österreich, Deutschland und darüber hinaus.

Als Unterstützung für unser Energiesortiment (EcoFlow) suchen wir zum ehestmöglichen Eintritt engagierte Mitarbeiter/innen mit Hands-on-Mentalität für unseren Außendienst in Deutschland. Sie erhalten einen Firmen-PKW, Laptop sowie ein Diensthandy. Bei entsprechender Qualifikation ist eine Überzahlung möglich.

Darüber hinaus erwartet Sie ein ebenso motiviertes wie dynamisches Team und ein sehr gutes Betriebsklima. Sie erhalten eine sorgfältige Einarbeitung sowie eine ebenso verantwortungsvolle wie abwechslungsreiche Tätigkeit.



#Jetzt bewerben

Werden Sie Teil unseres Teams und bewerben Sie sich: SBS HandelsGmbH,
Franzosenhausweg 46, 4030 Linz | Senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail
an Lisa Baumann - office@sbs-austria.at | Für weitere Fragen erreichen Sie uns unter
+43 732 / 34 17 12 - 0

Das sagen unsere Mitarbeiter in Deutschland über SBS:

„Mir gefällt die Arbeit bei SBS, weil ich meine Touren, Termine weitestgehend selbst planen kann. Bei meiner täglichen Arbeit unterstehe ich keinem Verkaufsdruck, wie es den z,b im Vertriebsaußendienst gibt. Die flachen Hierarchien und der familiären Umgang im Unternehmen machen die Arbeit immer wieder jeden Tag aufs neue besonders.“

(Volker Nauen, Außendienst Deutschland)

„Direkte Ansprechpartner und Unterstützung in und aus allen Bereichen, bis hinauf zum Chef. Selbstständiges Arbeiten, mit überwiegend eigener Zeiteinteilung. Produktneuheiten als erste in den Markt bringen. Bezahlung inkl. Weihnachts- und Urlaubsgeld, das Firmenauto ist voll privat nutzbar. Probleme werden direkt angegangen und bestmöglich gelöst.“

(Stefan Widmer, Außendienst Deutschland)